



Orion är ett innovativt europeiskt, forskningsbaserat företag som utvecklar och tillverkar läkemedel och diagnostiska tester för globala marknader. Huvudkontoret är i Espoo, Finland och koncernen sysselsätter cirka 3100 personer, varav cirka 500 utanför hemlandet Finland. I Skandinavien har Orion verksamhet med försäljning och marknadsföring av human- och veterinärläkemedel samt diagnostiska tester.

Orion Pharma är koncernens största division. Prioriterade terapiområden inom Orion Pharma AB är kardiologi/intensivvård, CNS (Central Nervous System), onkologi/urologi samt HRT (Hormone Replacement Therapy). Stora satsningar görs även inom egenvård.

Läs mer om oss på
www.orionpharma.se



ORION PHARMA AB
BOX 520, 192 05 SOLLENTUNA
DJUPDALSVÄGEN 7, SOLLENTUNA
08-623 64 40 | WWW.ORIONPHARMA.SE

Då en av våra medarbetare går vidare inom företaget söker vi till vår säljavdelning i Sverige en:

Produktspecialist STOCKHOLM/Norrbotten

Vi söker dig som är intresserad av att arbeta som produktspecialist inom områdena Neurologi och Astma. Det är lämpligt att du bor i Stockholm med omnejd. Norrbotten är satellitdistrikt.

DINA HUVUDSAKLIGA ARBETSUPPGIFTER BLIR ATT:

- Självständigt planera, boka och genomföra säljbesök, utbildningsaktiviteter, seminarier m.m. Bokningshjälp finns att tillgå om så önskas.
- Ha en kontinuerlig dialog med våra kunder som är specialistläkare inom neurologi, geriatrik, lungmedicin, allergi och barn.
- Medverka vid nationella möten och kongresser tillsammans med våra kunder.

Vi söker dig som har LIF-utbildning och några års erfarenhet av att arbeta som säljare inom läkemedelsindustrin. Vi ser gärna att du har dokumenterat goda säljresultat. Du har förmåga att skapa kontakter och utvecklar dessa med ett personligt engagemang. Du är initiativrik och tycker om att sälja flera intressanta produkter. Du har förmåga att strukturera upp din vardag på ett effektivt sätt och är beredd att göra det lilla extra för kunden. Din engelska är bra, liksom din datorvana.

Du bör vara mål- och resultatriktad eftersom du har ansvar för egen budget. Du är kreativ och ser möjligheter i nya situationer. Arbetet är mycket självständigt, vilket förutsätter en stark egen drivkraft och arbetsdisciplin. Vi söker en person som är socialt säker och som trivs i rollen som säljare. Du är en person med hög ambitionsnivå som är intresserad av att utvecklas inom Orion Pharma.

VI ERBJUDER:

- Stor möjlighet till påverkan och delaktighet, korta beslutsvägar och bra chefskap.
- Möjligheten att få arbeta mot specialister och med relationsmarknadsföring.
- Marknadsmässig lön, bonusprogram, kontinuerlig utbildning inom ramen för Orion Pharmas eget utvecklingsprogram samt goda personalförmåner!
- Tillträde snarast.

För mer information om tjänsten kontakta gärna försäljningschef Peter Stefansson, 08-623 64 58. För mer info om företaget kontakta Åsa Larsson, HR Manager, 08-623 64 74.

Välkommen med din ansökan och meritförteckning till monica.hellstrom@orionpharma.com senast den 26:e februari.